MAINOS



Suomalainen putkentyöstöteknologia edelläkävijänä maailmalla

First North -listautumismyynti ja -anti 23.11–4.12.2026

MARKKINOINTIESITE. Listautumismyynnin ja -annin ehdot ja merkintäohjeet on sisällytetty kokonaisuudessaan esitteeseen, jonka T-Drill Oyj ("T-DRILL" tai "Yhtiö") on laatinut listautumismyynnin ja -annin yhteydessä. Esite on julkaistu Yhtiön internet-sivuilla osoitteessa www.t-drill.com/fi/sijoittajat/IPO. Tässä markkinointiesitteessä mainittuja arvopapereita tarjotaan merkittäväksi T-DRILLin julkaisemalla Finanssivalvonnan hyväksymällä esitteellä. Esite sisältää yksityiskohtaisia tietoja Yhtiöstä ja sen johdosta sekä taloudellisia tietoja Yhtiöstä. Tämä markkinointiesite on mainos eikä esiteasetuksen tarkoittama esite. Sijoittajien ei tule hankkia mitään tässä markkinointiesitteessä mainittuja arvopapereita muutoin kuin esitteeseen sisällytettyjen tietojen perusteella. Finanssivalvonnan antamaa esitteen hyväksyntää ei tule pitää suosituksena merkitä tai ostaa esitteessä tarkoitettuja arvopapereita.

Sisällysluettelo

T-DRILL lyhyesti 3
Listautumismyynti ja -anti 4
Toimitusjohtajan tervehdys 7
Teknologiat ja laitteet 8
Elinkaaripalvelut 11
Markkina 14
Taloudellisia tietoja 17
Strategia ja tavoitteet 19
Hallinto 22
Kysymyksiä ja vastauksia 24
Riskitekijät 25
Listautumismyynnin ja -annin ehdot 27



T-DRILL lyhyesti

T-DRILL on kansainvälinen teknologiayritys, joka kehittää laitteita ja menetelmiä teollisten metalliputkien työstöön sekä tarjoaa niihin liittyviä elinkaaripalveluita. Yhtiön johto uskoo, että erityisesti seuraavat tekijät ovat sen keskeisiä vahvuuksia:

Vahva asema kasvavassa globaalissa markkinassa, jota tukevat teollisuuden kasvavat tuottavuus- ja resurssitehokkuusvaatimukset

Yhtiö toimii globaalilla putkentyöstömarkkinalla, jonka pitkän aikavälin kasvua tukevat kasvavat investoinnit teolliseen infrastruktuuriin ja energiantuotantoon globaalisti, siirtymä kohti vaativampia käyttökohteita, sähköistymisen, energiatehokkuuden ja digitaalisen infrastruktuurin kasvu sekä teollisuuden kasvavat tuottavuus- ja resurssitehokkuusvaatimukset[1]. T-DRILL on rakentanut vahvan aseman ja kattavan kaupallisen verkoston kansainvälisillä markkinoilla.

Edelläkävijä putkentyöstöratkaisuissa, jotka parantavat asiakkaiden kilpailukykyä

T-DRILL on näkemyksensä mukaan edelläkävijä putkentyöstöratkaisuissa, jotka tuottavat asiakkaille kestävää kilpailuetua. Yhtiön tarjoamat ratkaisut parantavat putkentyöstön tehokkuutta vähentämällä työvaiheita, materiaalinkulutusta ja hitsaustarvetta sekä parantamalla prosessien laatua. Yhtiön omien tutkimusten ja asiakkailta saatujen arvioiden mukaan Yhtiön teknologioiden avulla putkentyöstössä voidaan säästää jopa 80 prosenttia materiaaleista, työtunneista ja kustannuksista perinteisiin menetelmiin verrattuna.

Merkittävä elinkaaripalveluiden osuus luo jatkuvuutta ja ennustettavuutta

T-DRILLin valmistamat laitteet ovat kestäviä ja pitkäikäisiä. Vuosikymmenten aikana kertynyt laaja asennettu laitekanta muodostaa perustan Yhtiön elinkaaripalveluliiketoiminnalle ympäri maailmaa. Elinkaaripalveluiden osuus Yhtiön liikevaihdosta oli noin 30 prosenttia vuonna 2025. Palveluiden merkittävä osuus tukee liiketoiminnan kannattavuutta, jatkuvuutta ja ennustettavuutta sekä pitkäaikaisten asiakassuhteiden rakentamista ja laajentamista.

Tehokas liiketoimintamalli ja vahvat taloudelliset näytöt

T-DRILLin liiketoimintamalli mahdollistaa pääomien tehokkaan hyödyntämisen ja käytön. Yhtiö keskittyy toiminnassaan korkean lisäarvon osa-alueisiin aina tuotekehityksestä koneiden, työkalujen ja varaosien valmistukseen ja elinkaaripalveluihin. Toimivaksi osoitettu malli on mahdollistanut kasvun maltillisilla investoinneilla. Yhtiön näkemyksen mukaan sen tehokas liiketoimintamalli, kannattavuus ja vakaa taloudellinen asema muodostavat perustan strategian toteuttamiselle ja tulevalle kasvulle.

Erinomaiset edellytykset jatkaa kannattavaa kasvua

T-DRILLin vahva markkina-asema, kilpailukykyiset teknologiat, merkittävä elinkaaripalveluliiketoiminta ja tehokas liiketoimintamalli antavat Yhtiölle erinomaiset edellytykset jatkaa kannattavaa kasvua. T-DRILL on tunnistanut useita kasvumahdollisuuksia sekä nykyisillä että uusilla markkinoilla tavoitteidensa saavuttamiseksi. Yhtiön keskipitkän aikavälin tavoitteena on saavuttaa vuoteen 2030 mennessä 130 miljoonan euron liikevaihto, josta noin 110 miljoonaa euroa on tarkoitus saavuttaa orgaanisella kasvulla. Lisäksi Yhtiön tavoitteena on kasvattaa liikevaihtoaan noin 20 miljoonaa euroa mahdollisilla valikoiduilla yritys- tai teknologiaostoilla. Yhtiö tavoittelee kasvun toteuttamista vahvalla, noin 20–25 prosentin liikevoittomarginaalilla.

[1] Lähde: FMI, "Global Metal Pipe Market – Industry Analysis 2021–2025 and Opportunity Assessment 2026–2036".

Listautumismyynti ja -anti lyhyesti

Listautumismyynnin ja -annin rakenne

Yhtiö pyrkii keräämään osakeannilla noin 10,0 miljoonan euron bruttovarat tarjoamalla Yhtiön uusia osakkeita merkittäväksi ("Osakeanti"). Yhtiö laskee liikkeeseen alustavasti enintään 1 467 366 uutta osaketta olettaen, että henkilöstöannissa merkitään enintään 32 520 uutta osaketta. Lisäksi Oy Leinolat Ab ("Pääomistaja") sekä tietyt muut Yhtiön nykyiset osakkeenomistajat tarjoavat ostettavaksi alustavasti yhteensä enintään 7 320 644 Yhtiön osaketta ("Osake-myynti", ja yhdessä Osakeannin kanssa "Listautumis-myynti ja -anti").

Listautumismyynti ja -anti koostuu (i) yleisöannista yksityishenkilöille ja yhteisöille Suomessa, Norjassa, Ruotsissa ja Tanskassa, (ii) instituutiomyynnistä ja -annista institutionaalisille sijoittajille Suomessa ja soveltuvien lakien mukaisesti kansainvälisesti Yhdysvaltojen ulkopuolella sekä (iii) henkilöstöannista sellaisille Yhtiön ja sen tytäryhtiöiden koko- ja osa-aikaisille työntekijöille Suomessa, jotka ovat vakituisessa tai määräaikaisessa työsuhteessa merkintäajan alkaessa, sekä Yhtiön hallituksen ja Yhtiön johtoryhmän jäsenille Suomessa.

Listautumismyynnin ja -annin tavoitteet

Listautumismyynnin ja -annin tavoitteena on lisätä T-DRILLin yleistä tunnettuutta asiakkaiden, kumppanien, potentiaalisten työntekijöiden ja sijoittajien keskuudessa, kerätä pääomia kansainvälisen kasvustrategian toteuttamisen mahdollistamiseksi, laajentaa Yhtiön omistajapohjaa ja luoda Yhtiön osakkeelle likviditeetti ja mahdollistaa Yhtiön osakkeiden tehokkaampi käyttö työntekijöiden sitouttamisessa ja kannustamisessa sekä mahdollisissa yritysostoissa.

Varojen käyttö

Osakeannista saatavat varat on tarkoitus käyttää Yhtiön strategisten tavoitteiden mukaisesti tuotantokapasiteetin ja automaation kehittämiseen, kaupallisen läsnäolon laajentamiseen, teknologia- ja ratkaisuportfolion kehittämiseen, laajentumiseen uusille asiakassegmenteille, tarjooman laajentamiseen asiakaskohtaisiin ratkaisuihin sekä elinkaaripalveluiden ja palveluverkoston laajentamiseen. Näiden rahoittamisen jälkeen mahdollisesti jäljelle jääviä varoja voidaan käyttää osittain myös yritysostoihin.

Ankkurisijoittajat

Ahlström Invest B.V. ("Ahlström"), Danske Invest Rahastoyhtiö Oy, Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen, LähiTapiola Kasvusijoitus Ky, OP-Rahastoyhtiö Oy:n hallinnoima OP-Suomi Pienyhtiöt -sijoitusrahasto, eräät Sp-Rahastoyhtiö Oy:n hallinnoimat rahastot sekä UB Omaisuudenhoito Oy sen sijoittaja-asiakkaiden puolesta ja lukuun (yhdessä "Ankkurisijoittajat") ovat kukin erikseen 13.11.2026 ja 16.11.2026 annetuilla sitoumuksilla sitoutuneet ostamaan ja merkitsemään tarjottavia osakkeita yhteensä noin 40 miljoonalla eurolla Listautumismyynnissä ja -annissa olettaen, että Yhtiön koko osakekannan arvostus (lukuun ottamatta Yhtiön hallussa olevia omia osakkeita) merkintähinnalla ennen Osakeannissa kerättäviä varoja on enintään 175 miljoonaa euroa. Merkintäsitoumusten ehtojen mukaan Ankkurisijoittajille taataan sitoumusten kattama määrä tarjottavia osakkeita.

Tämän lisäksi Ahlström ja Pääomistaja ovat Ahlströmin 16.11.2026 antaman merkintäsitoumuksen yhteydessä sopineet Listautumismyynnin ja -annin toteuttamiselle ehdollisesta järjestelystä, jonka perusteella Ahlströmillä on oikeus, mutta ei velvollisuutta, hankkia Pääomistajalta tämän omistamia Yhtiön osakkeita enintään 25,0 miljoonan euron kokonaiskauppahinnalla ja Pääomistaja sitoutuu myymään Ahlströmille osto-option mukaiset osakkeet. Osto-optio on käytettävissä kymmenen arkipäivän ajan sen jälkeen, kun Yhtiö on julkistanut puolivuosikatsauksensa 30.6.2027 päättyvältä kaudelta. Jos Ahlström Invest B.V. ei voi käyttää osto-optiota sisäpiirisääntelystä johtuen edellä mainittuna aikana, Ahlström Invest B.V.:lla on oikeus käyttää osto-optio viiden arkipäivän ajan sen jälkeen, kun sisäpiirisääntelyyn perustuva este on päättynyt tai jos johdon liiketoimiin ja suljettuun ikkunaan liittyvä sääntely estää osto-option käytön edellä mainittuna aikana.



Merkintäohjeet

Yleisöanti lyhyesti

Yleisöannissa tarjotaan alustavasti enintään 732 064 uutta osaketta yksityishenkilöille ja yhteisöille Suomessa sekä Nordnetin asiakkaille Norjassa, Ruotsissa ja Tanskassa. Yleisöannissa ei tarjota myyntiosakkeita. Yhtiö ja Pääomistaja voivat yhdessä kysynnästä riippuen siirtää tarjottavia osakkeita alustavasta osakemäärästä poiketen yleisöannin, instituutiomyynnin ja -annin ja henkilöstöannin välillä siten, että yleisöannissa ja henkilöstöannissa tarjotaan ja allokoidaan ainoastaan uusia osakkeita.

Yleisöannin sitoumuksen tulee kattaa vähintään 100 ja enintään 14 999 uutta osaketta.

Merkintäpaikka yleisöannissa

Yleisöannin merkintäpaikkana toimii Evlin verkkopalvelu osoitteessa www.evli.com/t-drill-listautuminen.

Evlin verkkopalvelussa merkintä voidaan tehdä Aktian, Danske Bankin, Nordean, Oma Säästöpankin, Osuuspankin, POP Pankin, S-Pankin, Säästöpankin ja Ålandsbankenin verkkopankkitunnuksilla. Sitoumuksen voi antaa myös yhteisön puolesta. Merkintä on maksettava merkintää tehtäessä.

Merkintää ei voi tehdä suomalaiselle osakesäästötilille.

Erikseen sovittaessa sitoumus voidaan antaa myös Evlin toimipisteessä osoitteessa Aleksanterinkatu 19, 00100 Helsinki, arkisin kello 9.00–16.00. Mikäli sijoittaja haluaa tehdä merkinnän Evlin toimipisteessä, tulee sijoittajan varata aika merkinnän tekemistä varten etukäteen. Ajanvaraus on tehtävä viimeistään merkintäajan alkamista seuraavan arkipäivän aikana.

Merkintähinta

Yleisöannissa tarjotaan uusia osakkeita ja instituutio-myynnissä ja -annissa tarjotaan tarjottavia osakkeita 6,83 euron merkintähintaan osakkeelta.

Merkintähinta

6,83 €

yleisöannissa sekä instituutiomyynnissä ja -annissa



Tärkeitä päivämääriä



Toimitusjohtajan tervehdys

T-DRILL on asiakkaiden kilpailukykyä parantavien putkentyöstöratkaisujen edelläkävijä. Olemme vuosien varrella rakentaneet vahvan aseman kansainvälisillä markkinoilla, joiden kasvua tukevat erityisesti teollisuuden kasvavat tuottavuus- ja resurssitehokkuusvaatimukset. Palvelemme globaalisti laajaa ja hajautunutta asiakaskuntaa useilla eri teollisuuden segmenteillä, kuten LVI:ssä, datakeskuksissa, laivanrakennuksessa ja vesijärjestelmissä.

Ratkaisumme ja kilpailuetumme perustuvat vuosikymmenten aikana kehitettyyn omaan teknologiaan ja putkentyöstön erikoisosaamiseen. Kehittämillämme laitteilla ja menetelmillä voidaan saavuttaa omien tutkimustemme ja asiakkailtamme saamiemme arvioiden perusteella jopa 80 prosentin säästöt materiaaleissa, työtunneissa ja kustannuksissa perinteisiin menetelmiin verrattuna. Siten ne tuottavat myös asiakkaillemme merkittävää kilpailuetua.

Valmistamamme laitteet ovat kestäviä ja pitkäikäisiä, ja laaja asennettu laitekantamme muodostaa perustan elinkaaripalveluliiketoiminnalle ympäri maailmaa. Kattavat elinkaaripalvelumme laajentavat rooliamme yksittäisten laitteiden toimittajasta asiakkaidemme pitkäaikaiseksi luottokumppaniksi. Lisäksi palveluiden merkittävä osuus tukee liiketoimintamme kannattavuutta, jatkuvuutta ja ennustettavuutta.

Olemme viime vuosina kasvaneet voimakkaasti ja kannattavasti, mutta näemme edelleen merkittäviä mahdollisuuksia vahvistaa asemaamme globaalisti. Tavoitteenamme on kasvaa nykyisillä ja uusilla markkinoilla, laajentaa teknologia- ja ratkaisuvalikoimaamme sekä palvella asiakkaitamme entistä kokonaisvaltaisemmin läpi laitteiden elinkaaren. Kasvustrategiamme ja tehokas liiketoimintamallimme antavat meille erinomaiset lähtökohdat jatkaa kannattavaa kasvuamme myös tulevaisuudessa.

Listautuminen on meille luonteva seuraava askel. Tarkoituksenamme on tukea annissa kerättävillä varoilla T-DRILLin kasvustrategian toteuttamista sekä pitkäjänteistä kehittämistä kansainvälisenä teknologiayhtiönä.

Tervetuloa mukaan viemään suomalaista putkentyöstöteknologiaa maailmalle!

Jouni Matikainen
toimitusjohtaja



“Meillä on erinomaiset edellytykset jatkaa kannattavaa kasvua.”

Edelläkävijä putkentyöstöratkaisuissa, jotka parantavat asiakkaiden kilpailukykyä

T-DRILLin arvot: luottamus, yhteistyö ja läpinäkyvyys

T-DRILL suunnittelee, valmistaa, myy ja huoltaa laitteita ja menetelmiä metalliputkien kaulustukseen, laipoitukseen, katkaisuun, muotoiluun ja hitsaukseen. Yhtiön ratkaisut perustuvat vuosikymmenten aikana kehitettyyn omaan teknologiaan, putkentyöstön erikoisosaamiseen ja kattavaan patenttisalkkuun muun muassa vaativille sovellusalueille, kuten öljy-, kaasu-, ruoka-, juoma-, kemian- ja puolijohdeteollisuuteen. Yhtiön ratkaisujen juuret ulottuvat 1970-luvulla kehitettyyn uraauurtavaan T-haaroitusmenetelmään, jonka pohjalta T-DRILL on määrätietoisesti laajentanut teknologia- ja ratkaisuvalikoimaansa.

T-DRILL on näkemyksensä mukaan edelläkävijä putkentyöstöratkaisuissa, jotka tuottavat asiakkaille kestävää kilpailuetua. Yhtiön tarjoamat ratkaisut parantavat putkentyöstön tehokkuutta vähentämällä työvaiheita, materiaalinkulutusta ja hitsaustarvetta sekä parantamalla prosessien laatua. Yhtiön omien tutkimusten ja asiakkailta saatujen arvioiden mukaan Yhtiön teknologioiden avulla putkentyöstössä voidaan säästää jopa 80 prosenttia materiaaleista, työtunneista ja kustannuksista perinteisiin menetelmiin verrattuna.

Esimerkki: Perinteisen hitsausliitosratkaisun ja T-DRILLin kaulustus- ja laipoitusmenetelmän väliset erot

Hitsausliitokset



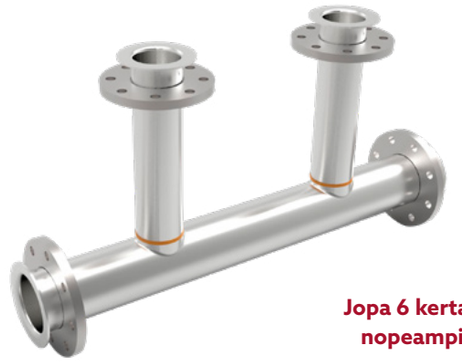
Perinteinen

4 hitsattavaa laippaa
2 hitsattavaa T-palaa
5 putkea
10 hitsausliitosta
Työaika 7 tuntia 20 minuuttia



VS.

T-DRILL-kaulustus ja -laipoitus



Jopa 6 kertaa nopeampi

T-DRILL-menetelmä

Kaulustus & laipoitus
Orbitaalihitsaus
3 putkea
2 hitsausliitosta
Työaika 1 tunti 5 minuuttia



Nykyiset teknologiat



Kaulustus

Kaulustus on T-DRILLin ydinteknologia, jossa haarakauluksia muodostetaan mekaanisesti suoraan runkoputken materiaalista. Erillisiä kalliita T-haarakappaleita ja niiden varastointia ei tarvita, ja kolmen hitsaussauman sijaan rakenteessa tarvitaan vain yksi hitsattava sauma, mikä nopeuttaa prosessia, minimoi hitsaus- ja tarkastuskustannukset sekä pienentää vuotoriskiä. Menetelmä myös optimoi virtausominaisuudet verrattuna perinteisiin T-liitoksiin.





Laipoitus

T-DRILLin laipoitusmenetelmässä reunus muodostetaan mekaanisesti suoraan runkoputken päähän. Menetelmä mahdollistaa irtolaippojen käytön, poistaa hitsauksen ja röntgentarkastuksen tarpeen sekä hitsaus- tai juotosmurtumariskin. Kalliita laippavarastoja tai monimutkaisia laitteita ei tarvita. T-DRILLin laipoitusratkaisut soveltuvat sekä kuumaan että kylmään työstöön, ja Yhtiön arvioiden mukaan niillä voidaan säästää jopa 40 prosenttia aikaa ja kustannuksia perinteisiin menetelmiin verrattuna.





Lastuton katkaisu

T-DRILLin lastuttomassa katkaisuteknologiassa (”TCC”) terä leikkaa metalliputken seinämän 95-prosenttisesti, jonka jälkeen lopullinen katkaisu tapahtuu vetämällä. Kyseessä on vetokatkaisumenetelmä, minkä lisäksi tarjolla on myös läpikatkaisu- ja katkaisu ja taitto -menetelmät. TCC-teknologialla katkaisu tapahtuu nopeasti ja lastuttomasti, mikä vähentää jälkikäsittelyn tarvetta.



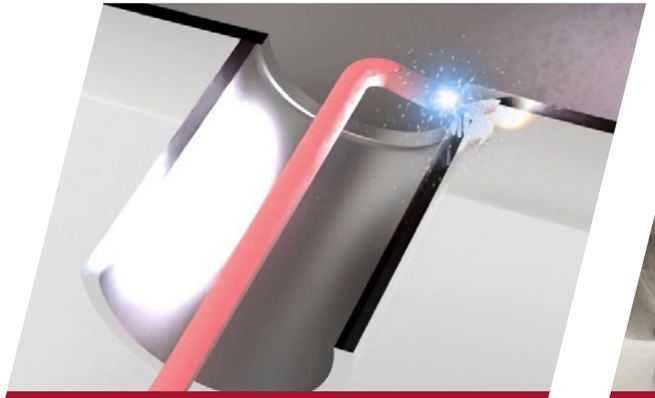


Putken pään muotoilu

T-DRILLin putken pään muotoilijat ja niin kutsutut spinnerit soveltuvat metalliputkien päiden sulkuun, supistamiseen ja laajentamiseen sekä muiden profiilien ja muotojen tekemiseen. Spinnauksessa pyörivän työkalun aiheuttama kitka kuumentaa paikallaan olevan metalliputken pään ja muokkaa sen nopeasti halutun muotoiseksi. T-DRILLin menetelmällä muoto tehdään suoraan runkoputkesta, minkä ansiosta metalliputken päähän ei tarvitse hitsata erillisiä muoto- tai sulkukappaleita.



Kehitteillä olevat teknologiat



Putken sisäpuolinen hitsaus (T-InWeld)

T-DRILLin metalliputken sisäpuolisessa TIG-hitsaustekнologiassa hitsausprosessi tapahtuu kokonaan putken sisällä, mikä tekee sisäpinnan saumoista erityisen sileät. Sileys parantaa metalliputken virtausominaisuuksia ja vähentää riskiä sille, että metalliputken sisälle jää epäpuhtauksia. Tämä on erityisen tärkeää muun muassa puolijohde-, kemian-, lääke- sekä ruoka- ja juomateollisuudessa, joissa laatuvaatimukset ovat erittäin korkeat.

T-InWeld on tuotteistamisvaiheessa ja ensimmäinen kone on toimitettu asiakkaalle. Lisäksi Yhtiön tilauskannassa on toinen T-InWeld-kone.



Putken sisäpuolinen kaulustus (T-InForm)

T-InFormin teknologiassa kaulus muotoillaan mekaanisesti putken sisäpuolelta. Muotoilutyökalu työnnetään putken sisältä alkureiän läpi ulos, jolloin se muodostaa reiän ympärille kauluksen. Kuulavetomenetelmään verrattavissa oleva sisäpuolinen kaulustus johtaa erittäin korkeaan pinnanlaatuun sekä mittatarkkaan lopputulokseen. Prosessi on lisäksi tehokas. Näiden ominaisuuksien ansiosta T-InForm soveltuu korkeiden puhtaus- ja laatuvaatimusten segmenteille, joissa kauluksia tuotetaan suursarjoina.

Ensimmäinen T-DRILL T-InForm on tällä hetkellä tuotannossa. Lisäksi useita koneita on tarjousvaiheessa.



Putken lävistys

Putken lävistys on T-DRILLin uusin teknologia nopeaan ja lastuttomaan putken seinämän lävistykseen. Lävistyksessä putkeen tehdään lävistys- eli pistotekniikalla reikä, johon haaraputki voidaan liittää. Alkureiän tekemiseen on saatavilla sivu- ja/tai suorapistokone, minkä lisäksi haaraputken päähän tehdään u-kirjaimen muotoinen lovi pään loveuskoneella. Näin haaraputki istuu luotuun alkureikään. Lävistystekniikassa myös minimoidaan jäähdytys- ja leikkuunesteiden käyttö, mikä vähentää pesun tarvetta ja tekee näin prosessista nopeamman.

T-DRILLin putkenlävistyskoneet ovat tällä hetkellä prototyyppivaiheessa.



Orbitaalinen putken katkaisu ja viisteytys

T-DRILLin orbitaalikatkaisulla putki katkaistaan tehokkaasti ja vähälastuisesti. Orbitaalikatkaisussa putki pysyy paikallaan ja sen ympärillä pyörivä työkalu tekee katkaisun. Tämän jälkeen sekä putken sisä- että ulkoreunat voidaan viisteyttää hitsausvalmiiksi molemmista päistä. Orbitaalikatkaisu on nopea katkaisumenetelmä, jossa putken pää säilyttää muotonsa.

Ensimmäinen T-DRILLin orbitaalikatkaisukone on tällä hetkellä julkaistu ja esitelty päämessuilla Yhdysvalloissa.

Merkittävä elinkaaripalveluiden osuus luo jatkuvuutta ja ennustettavuutta

T-DRILLin valmistamat laitteet ovat kestäviä ja pitkäikäisiä. Vuosikymmenten aikana kertynyt laaja asennettu laitekanta muodostaa perustan Yhtiön elinkaaripalveluliiketoiminnalle ympäri maailmaa. Osana laitemyyntiä Yhtiö tarjoaa asiakkailleen laitteiden asennuksen, koulutuksen ja käyttöönoton. Tämän lisäksi Yhtiö tarjoaa asiakkailleen laitteiden koko elinkaaren ajan palveluita, jotka kattavat teknisen tuen, huoltopalvelut, työkalut ja varaosat, modernisoinnit ja TD-Care-huoltosopimukset.

Elinkaaripalveluiden osuus Yhtiön liikevaihdosta oli noin 30 prosenttia vuonna 2025. Palveluiden merkittävä osuus tukee liiketoiminnan kannattavuutta, jatkuvuutta ja ennustettavuutta sekä pitkäaikaisten asiakassuhteiden rakentamista ja laajentamista. Yhtiön tavoitteena on kasvattaa elinkaaripalveluliiketoimintaansa edelleen vahvistamalla alueellista palveluverkostoaan ja kasvattamalla sopimusperusteista liikevaihtoa keskeisillä markkinoilla. Yhtiön näkemyksen mukaan sen tarjoamat kattavat elinkaaripalvelut tukevat T-DRILLin roolin laajentamista yksittäisten laitteiden toimittajasta asiakkaiden pitkäaikaiseksi kumppaniksi.



Asennettu laitekanta alueittain

● Palvelutoimipisteet

Elinkaaripalvelut



Tekninen tuki

T-DRILL tarjoaa teknistä asiantuntijatukea, joka auttaa ylläpitämään tuotannon suorituskykyä.



Huoltopalvelut

T-DRILL tarjoaa ennakoivaa ja korjaavaa huoltoa, jonka tavoitteena on minimoida asiakkaiden tuotantoseisokit ja varmistaa koneiden optimaalinen toiminta koko niiden elinkaaren ajan.



Työkalut ja varaosat

T-DRILL myy sen itse valmistamia työkaluja ja varaosia, jotka on suunniteltu yhteensopiviksi Yhtiön konekannan kanssa ja jotka varmistavat koneiden suorituskyvyn ja pitkäikäisyyden.



Modernisointi

T-DRILL tarjoaa modernisointipalveluja, joiden avulla asiakkaat voivat pidentää olemassa olevien koneidensa elinkaarta, parantaa suorituskykyä ja päivittää ne vastaamaan nykypäivän tuotantovaatimuksia ilman koneen täyttä uusintainvestointia.



TD-Care-huoltosopimukset

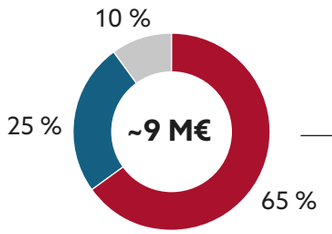
T-DRILL tarjoaa TD-Care-huoltoso-pimuspalveluja, jotka tarjoavat asiakkaille ennakoitavat kustannukset, taatut palvelutasot ja turvallisuuden pitkällä aikavälillä.

Elinkaaripalveluiden rakenne

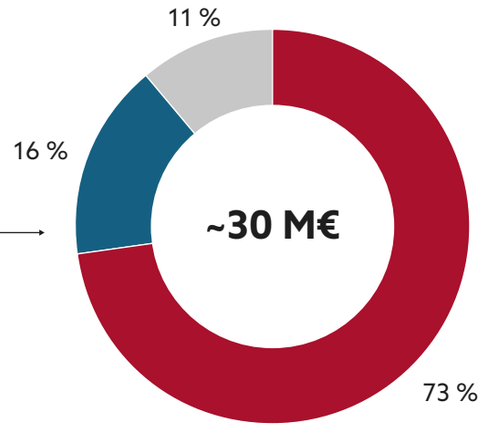
T-DRILLin elinkaaripalveluliiketoiminta muodostaa keskeisen ja kasvavan osan Yhtiön liiketoiminta-kokonaisuudesta. Vuonna 2025 elinkaaripalvelu-liiketoiminnan osuus Yhtiön kokonaisliikevaihdosta oli noin 30 prosenttia. Yhtiön tavoitteena on kasvattaa elinkaaripalveluliiketoiminnan absoluuttinen liikevaihto noin 9 miljoonasta eurosta 30 miljoonaan euroon vuoteen 2030 mennessä. Elinkaaripalveluliiketoiminnan tavoiteltu kasvu on osa T-DRILLin laajempaa strategiaa kasvattaa toistuvaisluonteisten tulovirtojen osuutta kokonaisliikevaihdosta.

Seuraavassa kuvaajassa on kuvattu Yhtiön elinkaaripalveluliiketoiminnan nykyistä ja tavoiteltua liikevaihtorakennetta:

Elinkaaripalveluiden jakauma 2025



Elinkaaripalveluiden jakauma, tavoite 2030



Työkalut ja kulutusosat | Varaosat | Kenttähuolto ja huoltosopimukset

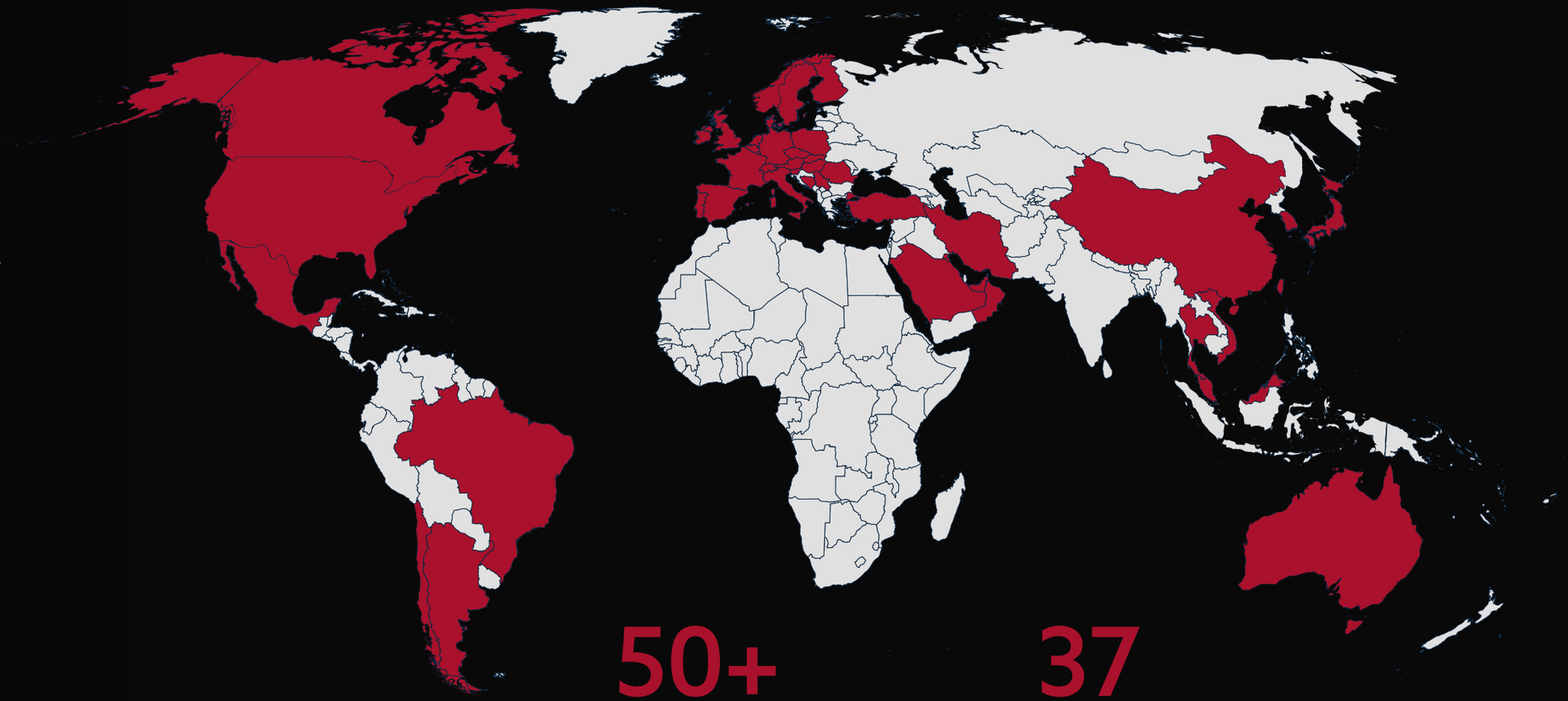
Työkalut ja varaosat



Globaali kaupallinen jalansija

T-DRILL on rakentanut vahvan aseman ja kattavan kaupallisen verkoston kansainvälisillä markkinoilla. Vuonna 2025 Yhtiön liikevaihdosta 99 prosenttia muodostui viennistä yli 50 eri maahan, ja 30.9.2026 sillä oli 37 edustajan kansainvälinen verkosto. Yhtiö palvelee laajaa ja hajautunutta asiakaskuntaa useilla eri teollisuuden asiakassegmenteillä, kuten LVI:ssä, datakeskuksissa, laivanrakennuksessa, autoteollisuudessa, prosessiputkissa, rakentamisessa ja vesijärjestelmissä.

Vahva kansainvälinen asema ja asiakkuudet useilla eri teollisuuden asiakassegmenteillä tarjoavat T-DRILLille vakaan perustan hyödyntää globaalin markkinan pitkän aikavälin kasvumahdollisuuksia.

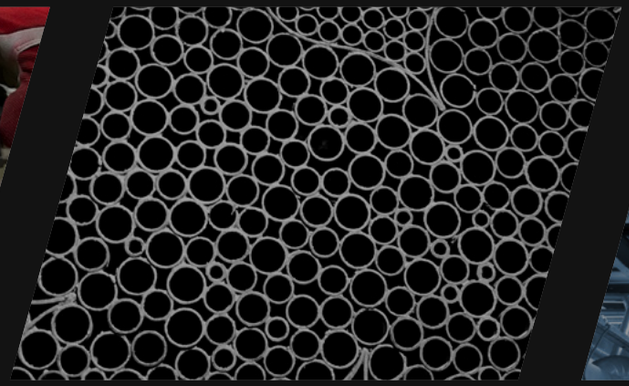


50+
vientimaata vuonna 2025

37
edustajan kansainvälinen verkosto

Putkentyöstömarkkinan kasvuajurit[1]






Teollisen infrastruktuurin ja energiatuotannon globaalisti kasvava investointitaso

Future Market Insights Inc:n (FMI) markkinatutkimuksen ja Yhtiön johdon näkemyksen mukaan energiaverkkojen laajentaminen, kaasuverkkojen modernisointi, vesi- ja viemäriverkostojen korvausinvestoinnit sekä kaupunkirakentamisen ja teollisuuden hankkeet lisäävät metalliputkien kysyntää laajasti eri alueilla. Vesihuollossa ikääntyvien runkolinjojen uusiminen, vuotojen vähentäminen ja paineenhallinnan kehittäminen ovat siirtäneet toimintaa hätäkorjauksista suunnitelmalliseen verkoston kunnostukseen, mikä tukee kysynnän vakautta suhdanteista riippumatta.

Kysynnän siirtyminen kohti vaativampia käyttökohteita, joissa laatu, toimintavarmuus ja puhtaus ovat kriittisiä tekijöitä

Korroosio, korkeat paineet ja lämpötilat sekä hapan kaasu ja meriolosuhteet ovat siirtäneet kysyntää tavanomaisesta hiiliteräksestä ruostumattomaan teräkseen, nikkeliseoksiin, titaaniin ja kupari-nikkeliratkaisuihin. Samalla vedyn siirtoon soveltuvat putkilaadut, hiilidioksidin talteenoton ja varastoinnin edellyttämät korkealaatuiset seokset sekä energiamurroksen uudet sovellukset, kuten geoterminen energia ja kaukoenergiajärjestelmät, kasvattavat teknisesti vaativien metalliputkistojen osuutta. Yhtiön johdon arvion mukaan tämä kehitys tukee erityisesti T-DRILLin kaltaisia toimijoita, sillä vaativammat materiaalit sekä korkeiden puhtaus- ja laatuvaatimusten asiakassegmentit lisäävät tarkkuuden, toistettavuuden ja automaation merkitystä metalliputkien työstössä.

Sähköistymisen, energiatehokkuuden ja digitaalisen infrastruktuurin kasvu

Sähköverkkojen vahvistaminen, uusiutuvan tuotannon liitynnät sekä datakeskusten voimakas lisääntyminen kasvattavat kysyntää jäähdytysvesiputkistoille, ruostumattomille prosessiputkistoille, kupariputkiverkoille ja palonsammutusjärjestelmille. IEA (International Energy Agency) arvioi datakeskusten sähkönkulutuksen noin kaksinkertaistuvan vuoteen 2030 mennessä, mikä luo välillistä kysyntää metalliputkistoille jäähdytyksen, sähkönsyötön ja vesihuollon kautta.

Teollisuuden kasvavat tuottavuus- ja resurssitehokkuusvaatimukset

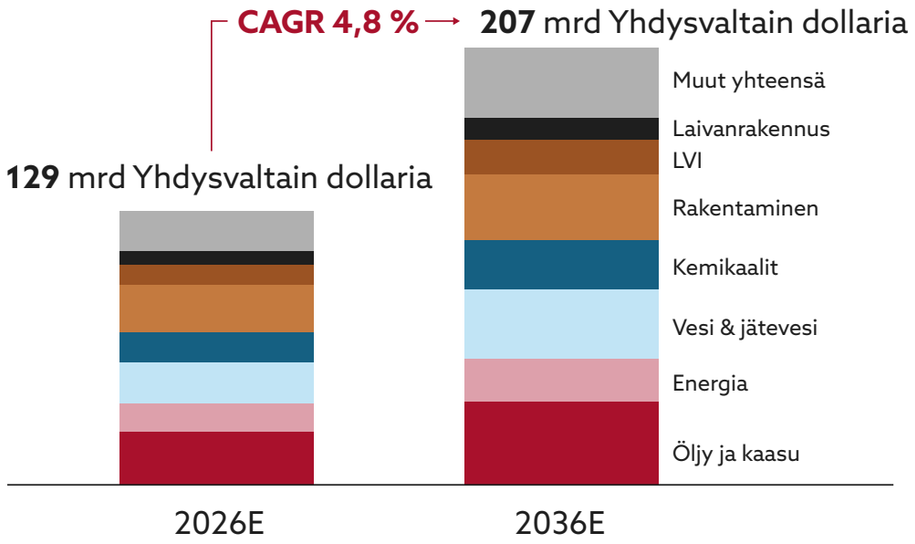
Osaavan työvoiman saatavuuden heikkeneminen, työvoimakustannusten nousu sekä kiristyvät ympäristö- ja päästövaatimukset ohjaavat asiakkaita korvaamaan perinteisiä, manuaalisia työvaiheita automatisoiduilla ja materiaalitehokkailla menetelmillä. Yhtiön omien tutkimusten ja asiakkailta saatujen arvioiden mukaan T-DRILLin menetelmillä voidaan saavuttaa jopa 80 prosentin säästöt ajassa, materiaalissa ja työvoimassa perinteisiin valmistusmenetelmiin verrattuna, minkä lisäksi menetelmä vähentää hitsaussaumojen määrää ja siten laatupoikkeamien riskiä. Näiden vaatimusten kiristyminen vahvistaa Yhtiön johdon arvion mukaan siirtymää kohti erikoistuneita työstöteknologioita.

[1] Yhtiön johdon näkemys perustuen FMI:n markkinatutkimuksen havaintoihin

Globaali metalliputkimarkkina

T-DRILLin liiketoiminnan lähtökohtana on globaali metalliputkimarkkina, joka muodostaa Yhtiön laitteiden ja menetelmien kysynnän perustan. Metalliputkimarkkina kattaa raudasta ja muista metalleista valmistetut putket, joita käytetään nesteiden, kaasujen ja lietteiden siirtoon sekä rakenteellisiin tarkoituksiin teollisuudessa, rakentamisessa ja energiantuotannossa. FMI:n[1] mukaan markkinan koko oli vuonna 2021 noin 108 miljardia dollaria ja vuonna 2026 noin 129 miljardia dollaria. FMI arvioi, että vuosina 2026–2036 markkina kasvaa keskimäärin noin 4,8 prosenttia vuodessa (CAGR) ja saavuttaa noin 207 miljardin dollarin tason ennustejakson loppuun mennessä.

Globaalin metalliputkimarkkinan kehitys toimialoittain vuosina 2026–2036 (miljardia dollaria)



[1] Lähde: FMI, "Global Metal Pipe Market – Industry Analysis 2021–2025 and Opportunity Assessment 2026–2036".

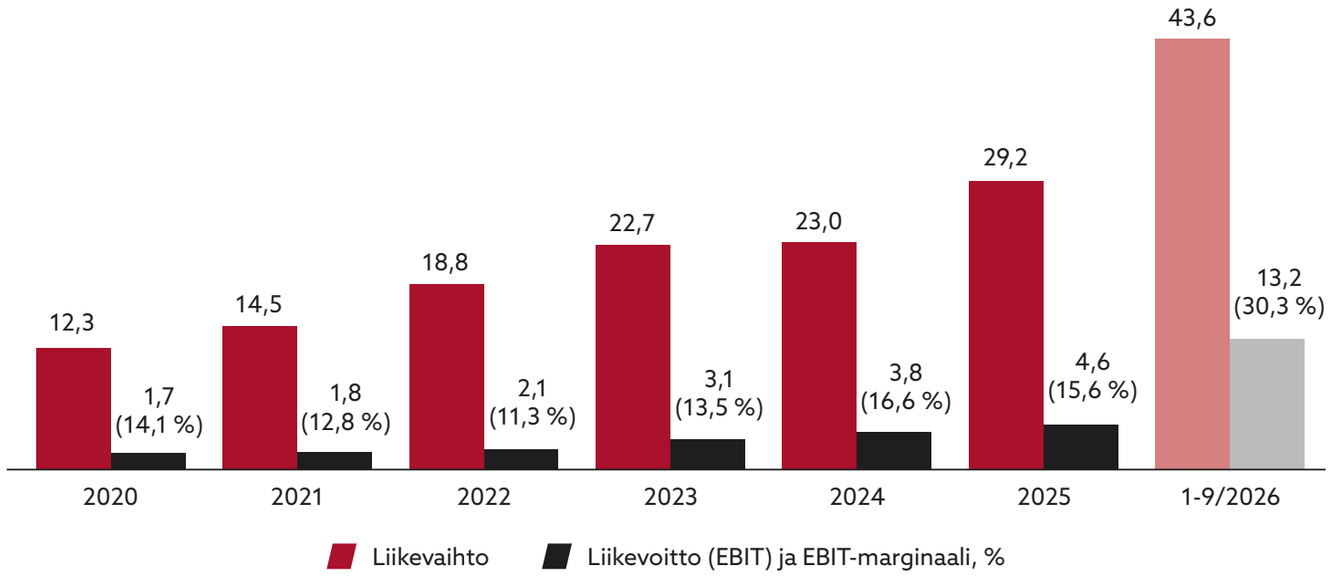
T-DRILLin keskeisimmät asiakassegmentit



Vahvat taloudelliset näytöt

T-DRILL on kasvanut kannattavasti jo useamman vuoden ajan. Yhtiön liikevaihto kaksinkertaistui vuoden 2021 noin 14,5 miljoonasta eurosta yli 29 miljoonaan euroon vuonna 2025. Samalla Yhtiön kannattavuus on säilynyt vahvana, ja tilikauden 2025 liikevoitto oli 15,6 prosenttia liikevaihdosta.

Yhtiön näkemyksen mukaan sen tehokas liiketoimintamalli, kannattavuus ja vakaa taloudellinen asema muodostavat perustan strategian toteuttamiselle ja tulevalle kasvulle.



Miljoonaa euroa. Liikevaihto ja liikevoitto perustuvat Yhtiön vuosien 2024 ja 2025 tilintarkastettuihin konsernitilinpäätöksiin ja vuosien 2020-2023 osalta Yhtiön lakisääteisiin tilintarkastettuihin tilinpäätöksiin. 30.9.2026 päättyvän yhdeksän kuukauden jakson luvut ovat tilintarkastamattomia.

Keskeisiä tunnuslukuja

Seuraavassa taulukossa esitetään T-DRILLin keskeisiä tunnuslukuja ilmoitetuilta ajanjaksoilta:

(tuhatta euroa, ellei toisin mainittu)	30.9. päättynyt yhdeksän kuukauden jakso (tilintarkastamaton)		31.12. päättynyt tilikausi (tilintarkastamaton, ellei toisin mainittu)	
	2026	2025	2025	2024
Saadut tilaukset[1]	97 408	22 823	48 602	24 452
Tilauskanta[1]	81 098	9 086	24 850	5 912
Liikevaihto	43 613	19 799	29 194*)	23 041*)
Liikevaihdon kasvu, %[1]	120,3 %	41,5 %	26,7 %	1,5 %
Myyntikate, % liikevaihdosta[1]	57,6 %	60,1 %	57,2 %	60,5 %
Elinkaaripalvelut, % liikevaihdosta[1]	20,0 %	27,9 %	29,4 %	28,2 %
Laitemyynti, % liikevaihdosta[1]	80,0 %	72,1 %	70,6 %	71,8 %
Käyttökate (EBITDA) [1]	13 575	4 098	5 043	4 227
Käyttökate (EBITDA), % liikevaihdosta[1]	31,1 %	20,7 %	17,3 %	18,3 %
Liikevoitto (EBIT)	13 217	3 713	4 567*)	3 834*)
Liikevoitto (EBIT), % liikevaihdosta[1]	30,3 %	18,8 %	15,6 %	16,6 %
Katsauskauden tulos	9 914	2 920	2 881*)	1 768*)
Katsauskauden tulos, % liikevaihdosta[1]	22,7 %	14,7 %	9,9 %	7,7 %
Osakekohtainen tulos, euroa[1], [2]	0,39	0,12	0,11	0,07
Liiketoiminnan rahavirta	30 737	-1 099	-52*)	3 458*)
Investointien rahavirta	-1 285	-240	-383*)	-1 086
Rahoituksen rahavirta	-12 803	-1 672	-1 759*)	-2 075*)
Taseen loppusumma	42 027	15 990	18 861*)	13 749*)
Korolliset nettovelat[1]	-16 669	1 280	343	-1 368
Nettovelkaantumisaste, %[1]	-253,7 %	14,1 %	3,7 %	-17,4 %
Omavaraisuusaste, %[1]	33,3 %	61,9 %	55,7 %	59,1 %
Oma pääoma	6 570	9 050	9 155*)	7 874*)
Sijoitetun pääoman tuotto (ROCE), %[1]	158,0 %	62,0 %	48,4 %	44,5 %
Oman pääoman tuotto (ROE), %[1]	126,4 %	40,5 %	33,8 %	25,3 %
Henkilöstön lukumäärä keskimäärin[1]	139	118	118	92

*)Tilintarkastettu.

[1] Vaihtoehtoinen tunnusluku. T-DRILL esittää tiettyjä taloudellista tulosta, taloudellista asemaa ja rahavirtoja kuvaavia tunnuslukuja, jotka ovat Euroopan arvopaperimarkkinaviranomaisen (European Securities and Markets Authority, "ESMA") antaman ohjeen "Vaihtoehtoiset tunnusluvut" mukaan vaihtoehtoisia tunnuslukuja. Vaihtoehtoisia tunnuslukuja ei tulisi tarkastella erillään FAS:n mukaisista tunnusluvuista tai FAS:n mukaisesti määriteltyjä tunnuslukuja korvaavina tunnuslukuina. Vaihtoehtoisia tunnuslukuja voidaan laskea käyttämällä erilaisia laskentakaavoja, ja siksi vaihtoehtoiset tunnusluvut eivät välttämättä ole vertailukelpoisia muiden yhtiöiden esittämien samannimisten tunnuslukujen kanssa. Vaihtoehtoiset tunnusluvut ovat tilintarkastamattomia.

[2] Yhtiön yksimieliset osakkeenomistajat päättivät 11.10.2026 maksuttomasta osakeannista (osakesplit), jossa jokaista Yhtiön olemassa olevaa A- ja J-sarjan osaketta kohti annettiin 24 999 uutta A- ja J-sarjan osaketta. Tässä esitetyt luvut huomioivat osakesplitin.

Taloudelliset tavoitteet ja osingonjakopolitiikka

Taloudelliset tavoitteet

Yhtiön tavoitteena on kasvattaa liikevaihto noin 100 miljoonaan euroon vuoden 2027 loppuun mennessä. Yhtiön liikevaihto oli 23,0 miljoonaa euroa vuonna 2024 ja 29,2 miljoonaa euroa vuonna 2025. Elinkaari-palveluiden osuus liikevaihdosta oli vuonna 2024 noin 6,5 miljoonaa euroa (28,2 prosenttia liikevaihdosta) ja vuonna 2025 noin 8,6 miljoonaa euroa (29,4 prosenttia liikevaihdosta). Vuonna 2026 liikevaihdon voimakas kasvu painottuu erityisesti teollisuuskonemyyntiin. Elinkaaripalveluiden liikevaihdon arvioidaan kasvavan edelleen, mutta konemyyntiä maltillisemmin, minkä vuoksi sen suhteellinen osuus liikevaihdosta pienenee. Kasvava toimitettujen laitteiden kanta luo samalla pohjaa elinkaaripalveluiden tulevalle kasvulle. Yhtiön vuoden 2027 liikevaihtotavoite perustuu Yhtiön kasvustrategian toteuttamiseen, elinkaaripalveluiden noin 15–20 prosentin osuuteen liikevaihdosta sekä vuodelle 2027 kohdistuvan noin 55 miljoonan euron tilauskannan (tilanne 30.9.2026) hyödyntämiseen. Liikevoiton osuus liikevaihdosta oli vuonna 2024 16,6 prosenttia ja vuonna 2025 15,6 prosenttia. Yhtiö tavoittelee 23–27 prosentin liikevoittoa vuonna 2027.

T-DRILLin keskipitkän aikavälin tavoitteena on kasvattaa liikevaihtonsa 130 miljoonaan euroon vuoden 2030 loppuun mennessä. Liikevaihtotavoitteesta on tarkoitus saavuttaa orgaanisella kasvulla noin 110 miljoonaa euroa. Tavoitteena on, että laitemyynti muodostaa orgaanisesti vuoden 2030 loppuun mennessä liike-vaihdosta noin 80 miljoonaa euroa ja elinkaaripalvelut noin 30 miljoonaa euroa. Lisäksi Yhtiön tavoitteena on kasvattaa liikevaihtoaan noin 20 miljoonaa euroa mahdollisilla valikoiduilla yritys- tai teknologiaostoilla. T-DRILLin tavoitteena on kasvaa kannattavasti ja ylläpitää 20–25 prosentin liikevoittomarginaalia kes-kipitkällä aikavälillä. Tavoite perustuu kasvustrategian mukaisten toimenpiteiden toteuttamiseen.

Osingonjakopolitiikka

Yhtiön tavoitteena on jakaa vuosittain 30–50 prosenttia tilikauden tuloksesta osinkoina. Yhtiö arvioi vuosittain edellytyksiä voitonjakoon siten, ettei mahdollinen voitonjako vaaranna kasvustrategian toteuttamista ja taloudellisten tavoitteiden saavuttamista.

Ohjeistus tilikaudelle 2026

Yhtiö arvioi vuoden 2026 liikevaihdon kasvavan 65–75 miljoonaan euroon ja liikevoiton olevan 25–30 prosenttia liikevaihdosta. Arvio perustuu muun muassa 30.9.2026 päättyneen yhdeksän kuukauden jakson 43,6 miljoonan euron liikevaihtoon ja noin 81 miljoonan euron avoimeen tilauskantaan, josta noin 55 miljoonaa euroa on suunnattu vuodelle 2027.



T-DRILLin kasvustrategia

Yhtiön strategian mukaan sen tavoitteena on merkittävä liikevaihdon kannattava kasvu laajentamalla tuotevalikoimaa uusille asiakassegmenteille, vahvistamalla maantieteellistä läsnäoloa sekä skaalaamalla elinkaaripalveluja. Strategian ytimessä on Yhtiön ydinteknologioihin perustuva kilpailuetu, jota Yhtiö pyrkii hyödyntämään sekä nykyisillä että uusilla markkinoilla ja toimialoilla.

Yhtiö arvioi myös yritysostomahdollisuuksia osana kasvustrategiaansa. Yhtiön tavoitteena on tunnistaa kohteita, jotka tukevat sen asemaa putkentyöstöratkaisuissa ja niihin liittyvillä lähialueilla, täydentävät tuote- ja teknologiatarjontaa esimerkiksi automaation osalta sekä laajentavat palveluliiketoimintaa ja asennetun laitekannan hyödyntämistä. Lisäksi Yhtiö voi tarkastella yritysostoja, jotka tukevat sen maantieteellistä laajentumista kasvumarkkinoilla tai mahdollistavat pääsyn uusiin asiakassegmentteihin.

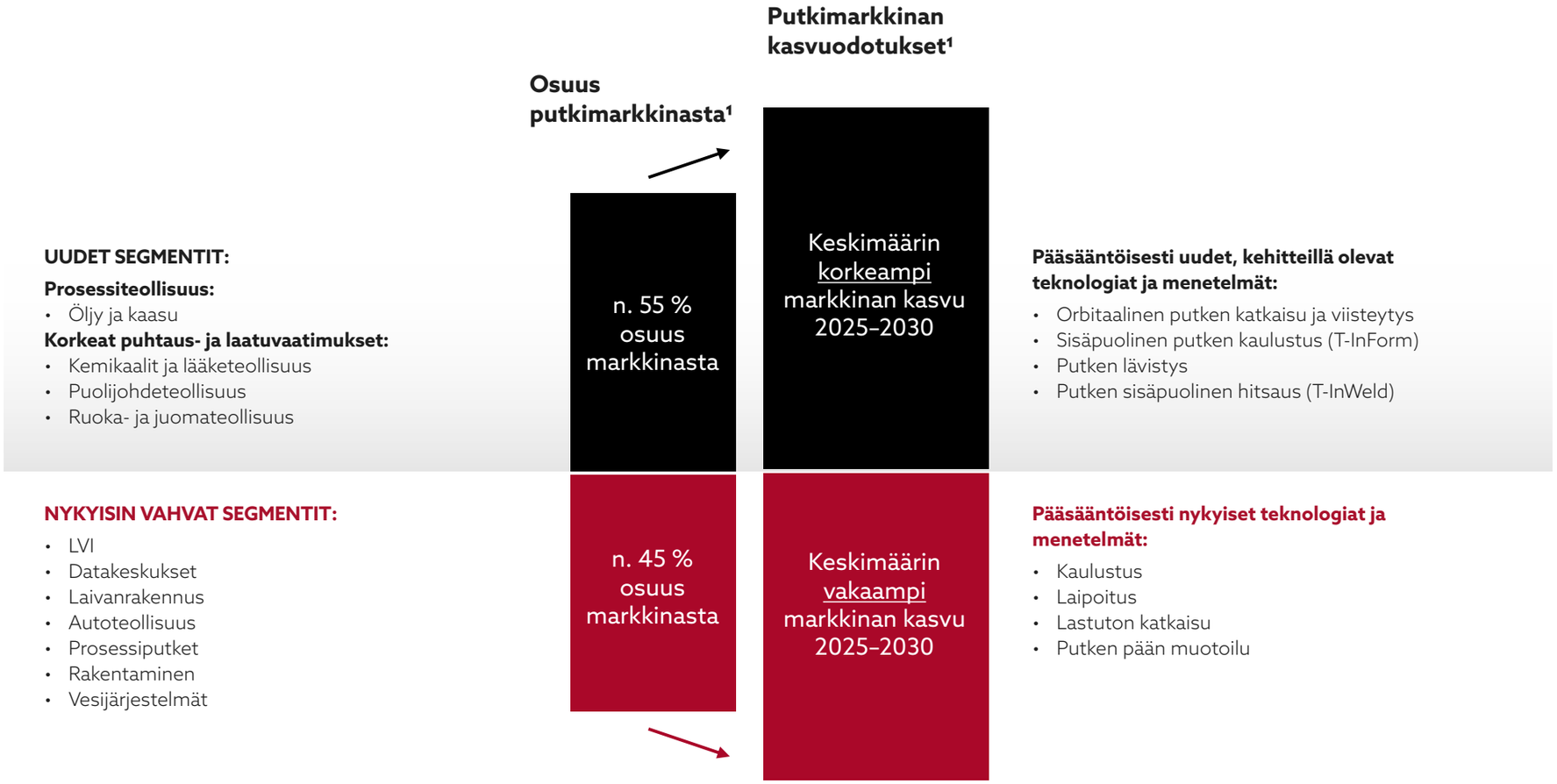
Yhtiön strategia perustuu kuuteen toisiaan täydentävään kasvuajuriin:



Uudet teknologiat mahdollistavat laajentumisen uusille asiakassegmenteille

T-DRILLin kehitteillä olevat teknologiat, putken sisäpuolinen hitsaus (T-InWeld), putken sisäpuolinen kaulustus (T-InForm), metalliputken lävistys ja hitsaus sekä orbitaalinen katkaisu ja viisteytys, mahdollistavat laajentumisen entistä vaativammille korkeiden puhtaus- ja laatuvaatimusten asiakassegmenteille.

Kyseisillä teknologioilla voidaan työstää metalliputkistoja korkeiden puhtaus- ja laatuvaatimusten segmenteille, joiden sisäpinnan laadulle on erittäin korkeat vaatimukset. Hitsaussaumat ja kaulukset ovat metalliputken sisäpuolelta sileitä, mikä johtaa erinomaisiin virtausominaisuuksiin ja estää epäpuhtauksien kertymisen metalliputkistoon. Tämä on erityisen tärkeää muun muassa puolijohde-, ruoka-, juoma-, kemian- sekä lääketeollisuudessa, ja luo Yhtiölle markkinapotentiaalia kyseisillä toimialoilla.



¹ Lähde: FMI

Johtoryhmä



Jouni Matikainen
Toimitusjohtaja

Johtoryhmässä vuodesta 2020

Keskeinen kokemus:
Toimitusjohtaja, Epec Oy ja Global Sales Manager, ABB Oy



Ari Vainionpää
Talousjohtaja

Johtoryhmässä vuodesta 2022

Keskeinen kokemus:
Talousjohtaja, Pesmel Oy, hallintopäällikkö, SAV-rahoitus Oyj



Juha Murtomäki
Tuotanto- ja tuotekehitysjohtaja

Johtoryhmässä vuodesta 2016

Keskeinen kokemus:
Toimitusjohtaja, Plantool Oy



Jussi Alahuhtala
Myyntijohtaja

Johtoryhmässä vuodesta 2025

Keskeinen kokemus:
Johtotehtävät, ABB Oy



Janne Saarinen
Huoltojohtaja

Johtoryhmässä vuodesta 2019

Keskeinen kokemus:
Aftersales manager, Lumikko Technologies Oy



Mark Sanders
Väliaikainen toimitusjohtaja, T-Drill Industries Inc.

Johtoryhmässä vuodesta 2026

Keskeinen kokemus:
Muun muassa Sales Manager ja Vice President, T-Drill Industries Inc.



Pia Ylelä
Henkilöstöjohtaja

Johtoryhmässä vuodesta 2026

Keskeinen kokemus:
HR manager ja -assistentti, Finn-Power Oy



Esa Kojo
Operatiivinen johtaja

Johtoryhmässä vuodesta 2026

Keskeinen kokemus:
Tuotantojohtaja, Veslatec Oy

Hallitus



Lars-Erik Schöring
Hallituksen puheenjohtaja

Hallituksessa vuodesta 2016

Keskeinen kokemus:
Toimitusjohtaja, Oy Leinolat Ab, johtotehtävät, Wärtsilä Oyj Abp



Steven Greenfield
Hallituksen jäsen

Hallituksessa vuodesta 2025

Keskeinen kokemus:
General Partner, Automotive Ventures LLC



Tomas Hedenborg
Hallituksen jäsen

Hallituksessa vuodesta 2021

Keskeinen kokemus:
Perustaja ja toimitusjohtaja, Fabel Advisory Oy Ab



Keimo Kalliosaari
Hallituksen jäsen

Hallituksessa vuodesta 2025

Keskeinen kokemus:
Toimitusjohtaja, Oy Leinolat Ab



Juha Kytölä
Hallituksen jäsen

Hallituksessa vuodesta 2018

Keskeinen kokemus:
Teknologiajohtaja, Wärtsilä Oyj Abp



Joanna Leinola
Hallituksen jäsen

Hallituksessa vuodesta 2026

Keskeinen kokemus:
Veroasiantuntija, Verohallinto

Kysymyksiä ja vastauksia

Miksi T-DRILL listautuu ja mihin kerätyt varat käytetään?

Listautumismyynnin ja -annin tavoitteena on lisätä T-DRILLin yleistä tunnettuutta asiakkaiden, kumppanien, potentiaalisten työntekijöiden ja sijoittajien keskuudessa, kerätä pääomia kansainvälisen kasvustrategian toteuttamisen mahdollistamiseksi, laajentaa Yhtiön omistajapohjaa ja luoda Yhtiön osakkeelle likviditeetti ja mahdollistaa Yhtiön osakkeiden tehokkaampi käyttö työntekijöiden sitouttamisessa ja kannustamisessa sekä mahdollisissa yritysostoissa.

Osakeannista saatavat varat on tarkoitus käyttää Yhtiön strategisten tavoitteiden mukaisesti tuotantokapasiteetin ja automaation kehittämiseen, kaupallisen läsnäolon laajentamiseen, teknologia- ja ratkaisuportfolion kehittämiseen, laajentumiseen uusille asiakassegmenteille, tarjooman laajentamiseen asiakaskohtaisiin ratkaisuihin sekä elinkaaripalveluiden ja palveluverkoston laajentamiseen. Näiden rahoittamisen jälkeen mahdollisesti jäljelle jääviä varoja voidaan käyttää osittain myös yritysostoihin.

Miten voin merkitä osakkeita?

Yleisöannin merkintäpaikkana toimii Evlin verkkopalvelu osoitteessa www.evli.com/t-drill-listautuminen.

Evlin verkkopalvelussa merkintä voidaan tehdä Aktian, Danske Bankin, Nordean, Oma Säästöpankin, Osuuspankin, POP Pankin, S-Pankin, Säästöpankin ja Ålandsbankenin verkkopankkitunnuksilla. Sitoumuksen voi antaa myös yhteisön puolesta. Merkintä on maksettava merkintää tehtäessä.

Merkintää ei voi tehdä suomalaiselle osakesäästötilille.

Erikseen sovittaessa sitoumus voidaan antaa myös Evlin toimipisteessä osoitteessa Aleksanterinkatu 19, 00100 Helsinki, arkisin kello 9.00–16.00. Mikäli sijoittaja haluaa tehdä merkinnän Evlin toimipisteessä, tulee sijoittajan varata aika merkinnän tekemistä varten etukäteen. Ajanvaraus on tehtävä viimeistään merkintäajan alkamista seuraavan arkipäivän aikana.

Milloin merkintäaika voidaan keskeyttää?

Yhtiön hallituksella ja Pääomistajalla on ylikysyntätilanteessa oikeus keskeyttää yleisöannin merkintäaika päättymään aikaisintaan 30.11.2026 kello 16.00. Lisäksi Yhtiön hallitus ja Pääomistaja voivat harkintansa mukaan päättää keskeyttää instituutiomyynnin ja -annin merkintäajan päättymään aikaisintaan 2.12.2026 kello 12.00. Yleisöannin ja instituutiomyynnin ja -annin merkintäajat voidaan keskeyttää tai olla keskeyttämättä toisistaan riippumatta. Keskeyttämistä koskevasta päätöksestä julkistetaan yhtiötiedote viipymättä sen jälkeen, kun merkintäaika on keskeytetty.

Kuinka monta osaketta voin merkitä?

Yleisöannin sitoumuksen tulee kattaa vähintään 100 ja enintään 14 999 uutta osaketta.

Instituutiomyyntiin ja -antiin voivat osallistua sijoittajat, joiden ostotarjous on vähintään 15 000 tarjottavaa osaketta.

Saanko varmasti merkitsemäni määrän osakkeita?

Yhtiön hallitus ja Pääomistaja päättävät yhdessä yleisöannissa tarjottavien uusien osakkeiden allokaatiosta sijoittajille toteuttamispäätöksen jälkeen. Yleisöannissa allokoidaan sijoittajille ainoastaan uusia osakkeita. Yhtiön hallitus ja Pääomistaja päättävät menettelystä mahdollisessa ylikysyntätilanteessa. Sitoumukset voidaan hyväksyä tai hylätä kokonaan tai osittain. Ylimerkintätilanteessa Yhtiö pyrkii hyväksymään sitoumukset kokonaan myöhemmin päätettävään rajaan asti, ja tämän määrän ylittävältä osalta uusia osakkeita pyritään allokoimaan sitoumusten täyttämättä olevien määrien keskinäisessä suhteessa. Instituutiomyynnin ja -annin kysyntä tai merkintätilanne ei vaikuta yleisöannissa hyväksyttävien sitoumusten määrään.

Milloin kaupankäynti osakkeilla alkaa?

Kaupankäynnin osakkeilla odotetaan alkavan First Northissa arviolta 9.12.2026.

Mistä saan lisätietoa?

Lisätietoa ja esite on saatavilla Yhtiön internet-sivuilla osoitteessa www.t-drill.com/fi/sijoittajat/IPO.

Riskitekijät

Seuraavassa on esitetty tiivistelmä keskeisistä Yhtiöön kohdistuvista riskitekijöistä. Sijoittajia kehotetaan ennen sijoituspäätöksen tekemistä tutustumaan Yhtiön laatimaan esitteeseen, jossa on kattavampi kuvaus Yhtiöön kohdistuvista riskitekijöistä. Esite on saatavilla osoitteessa www.t-drill.com/fi/sijoittajat/IPO.

T-DRILLin liiketoimintaan ja toimialaan liittyviä riskejä

- T-DRILL ei välttämättä onnistu toteuttamaan kasvustrategiaansa, eivätkä sen määrittämät kasvuajurit välttämättä johda liikevaihdon ennakoituun kasvuun.
- T-DRILL ei välttämättä pysty hallitsemaan tavoittelemaansa nopeaa kasvua, ja sen resurssit voivat osoittautua riittämättömiksi kasvustrategian toteuttamiseksi.
- Merkittävä osuus T-DRILLin liikevaihdosta tulee Pohjois-Amerikasta, mikä altistaa Yhtiön riskeille, joilla voi olla olennaisen haitallinen vaikutus T-DRILLin liiketoimintaan ja taloudelliseen asemaan.
- Asiakassopimusten ehtoihin ja velvoitteiden täyttämiseen sekä sopimusten tulkintaan liittyvät riskit voivat johtaa korvaus- tai muihin vastuisiin.
- T-DRILLin tuotanto on keskittynyt Laihian, Isonkyrön ja Kurikan tuotantolaitoksiin, mikä altistaa Yhtiön operatiivisille riskeille.
- T-DRILLin liiketoiminta on altis taloudellisille, yhteiskunnallisille ja poliittisille muutoksille eri maissa ympäri maailmaa, ja niillä saattaa olla olennaisen haitallinen vaikutus T-DRILLin tulokseen.
- Materiaalien, komponenttien ja puolivalmisteiden saatavuuden heikkenemisellä, toimittajien menettämisellä tai hankintakustannusten nousulla voi olla olennaisen haitallinen vaikutus T-DRILLin liiketoimintaan ja kannattavuuteen.
- Kyberhyökkäyksillä tai muilla tietoturvaloukkauksilla voi olla haitallinen vaikutus T-DRILLin liiketoimintaan.
- Kilpailun kiristymisellä tai T-DRILLin koneiden kanssa kilpailevilla uusilla teknologioilla voi olla olennaisen haitallinen vaikutus T-DRILLin tulokseen.
- T-DRILLin Yhdysvaltojen ja Saksan tytäryhtiöiden johtamiseen ja valvontaan liittyy operatiivisia riskejä.
- Merkittävien asiakkaiden tai avainasiakkuuksien menettämisellä voi olla olennaisen haitallinen vaikutus T-DRILLin liiketoimintaan.
- T-DRILL ei välttämättä onnistu saavuttamaan vastuullisuustavoitteitaan.
- Mahdollisesti toteutumattomat tai epäonnistuneet strategiset hankinnat voivat häiritä T-DRILLin liiketoimintaa ja heikentää sen taloudellista asemaa.

T-DRILLin henkilöstöön ja alihankkijoihin liittyviä riskejä

- Avainhenkilöstön ja osaavien työntekijöiden rekrytoinnin ja sitouttamisen mahdollisella epäonnistumisella voi olla olennaisen haitallinen vaikutus T-DRILLin liiketoimintaan.
- T-DRILLin työntekijöiden tai alihankkijoiden inhimilliset erehdykset, huolimattomuus ja väärinkäytökset voivat aiheuttaa vahinkoja ja mainehaittaa.

T-DRILLin oikeudelliseen ympäristöön liittyviä riskejä

- Yhdysvaltojen oikeusjärjestelmään liittyvät tuotevastuuriskit ovat merkittäviä ja voivat aiheuttaa huomattavia kustannuksia.
- T-DRILLin immateriaalioikeuksien riittämätön suoja tai kolmansien osapuolten esittämät loukkausvaatimukset voivat heikentää Yhtiön kilpailuetua ja aiheuttaa sille merkittäviä taloudellisia tappioita.
- T-DRILLin ja sen asiakkaiden liiketoimintaa koskeva lainsäädäntö ja viranomaismääräykset sekä niiden muutokset voivat aiheuttaa haasteita ja esteitä T-DRILLin liiketoiminnalle ja aiheuttaa merkittäviä lisäkustannuksia tai mainehaittaa.
- Oikeudenkäynneillä tai oikeudellisilla vaatimuksilla voi olla olennaisen haitallinen vaikutus T-DRILLin liiketoimintaan tai ne voivat aiheuttaa odottamattomia kustannuksia.

T-DRILLin taloudelliseen tilanteeseen ja rahoitukseen liittyviä riskejä

- Yhdysvaltain dollarin heikentyminen suhteessa euroon voi heikentää Yhtiön liikevaihtoa ja kannattavuutta.
- Korkotason nousulla voi olla olennaisen haitallinen vaikutus T-DRILLin taloudelliseen asemaan ja kannattavuuteen.
- Lisärahoituksen saatavuus voi heikentyä ja kustannus nousta.

Yhtiön osakkeisiin liittyviä riskejä

- Yhtiön osakkeiden markkinahinta tai likviditeetti saattavat vaihdella huomattavasti.
- Merkittävä osakkeenomistaja saattaa myydä huomattavan osan omistamistaan Yhtiön osakkeista, millä voi olla olennaisen haitallinen vaikutus T-DRILLin osakkeiden markkina-arvoon ja se voi johtaa T-DRILLin tai sen osakkeenomistajien kannalta haitallisiin vaikutuksiin.
- T-DRILLin suurimmalla osakkeenomistajalla on määräysvalta T-DRILLissä esitteen päivämääränä, ja merkittävän osakkeenomistajan intressit voivat poiketa vähemmistöosakkeenomistajien intresseistä.
- Osakkeenomistajille tulevaisuudessa mahdollisesti jaettavasta osingosta tai maksettavasta pääomanpalautuksesta ei ole takeita.

- Tulevat mahdolliset osakeannit tai merkittävät osakemyynnit saattavat alentaa Yhtiön osakkeiden arvoa, ja tulevat mahdolliset osakeannit voivat laimentaa nykyisten osakkeenomistajien omistusosuuksia.

- Tietyt ulkomaiset osakkeenomistajat eivät ehkä pysty käyttämään merkintäoikeuksiaan.

- Sijoittajat, joiden valuutta on muu kuin euro, altistuvat tietyille valuuttakurssiriskeille sijoittaessaan Yhtiön osakkeisiin.

Listautumismyyntiin ja -antiin liittyviä riskejä

- Listautumismyyntiä ja -antia ei välttämättä merkitä kokonaan, tai ne eivät välttämättä tapahdu suunnitellusti tai ollenkaan.

- Merkintöjä ei voi peruuttaa.

- Listautuminen voi viivästyä tai peruuntua.

- First Northiin listattuihin yhtiöihin ei sovelleta samaa arvopaperimarkkinoiden sääntelyä ja samoja sääntöjä kuin säännellyllä markkinalla listattuihin yhtiöihin, ja siksi sijoittaminen näihin yhtiöihin saattaa sisältää enemmän riskejä kuin sijoittaminen säännellyillä markkinoilla listattuihin yhtiöihin.

- Listautuminen aiheuttaa T-DRILLille lisäkustannuksia ja listayhtiönä toimimiseen liittyviä uusia velvoitteita, ja mahdolliset laiminlyönnit voivat johtaa viranomaisten määräämiin sakkoihin.



Listautumismyynnin ja -annin ehdot

Listautumismyynnin ja -annin ehdot ja merkintäohjeet on sisällytetty kokonaisuudessaan esitteeseen, jonka T-DRILL on laatinut listautumismyynnin ja -annin yhteydessä.

Esite on julkaistu Yhtiön internet-sivuilla osoitteessa www.t-drill.com/fi/sijoittajat/IPO.




T-DRILL
www.t-drill.com/fi/sijoittajat/IPO